



ONE4 BUSINESS SCHOOL

LA PALESTRA DOVE IMPRENDITORI
E MANAGER ALLENANO LE PROPRIE
COMPETENZE



#FinalmenteChiFaInsegna



*Chiunque smetta di imparare è un vecchio, che abbia 20 anni o 80.
Chi continua ad imparare, giorno dopo giorno, resta giovane.
La cosa migliore da fare nella vita è mantenere la propria mente giovane ed aperta.*

Henry Ford (Industriale)



L'istruzione e la formazione sono le armi più potenti che si possono utilizzare per cambiare il mondo.

Nelson Mandela (Premio Nobel per la pace)



Quello che tutte le organizzazioni cercano è l'uomo già formato e competente, una persona che sia già stata ben formata da altri. Ma è solo quando realizzeremo che è un nostro dovere, oltre che un'opportunità, collaborare per formare chi lavora con noi e renderlo sempre più competente invece di cercarlo già formato, che avremo imboccato la strada della vera efficienza.

**Frederick Taylor
(ingegnere e imprenditore statunitense)**



TRA IL DIRE E IL FARE C'È DI MEZZO LA ONE4 BUSINESS SCHOOL

Il mondo del lavoro è attraversato da radicali cambiamenti, ma di immutabile c'è che nelle dinamiche aziendali i **protagonisti restano le persone** e che la prosperità dipende dalle loro capacità di costruire, gestire, relazionarsi e cooperare.

Prima il “chi”, poi il “cosa”.

È su questi aspetti che si concentra la ONE4 Business School.

Una “palestra” dove **manager e imprenditori possono allenare le proprie competenze personali e professionali**. Alza l'asticella della mission formativa di ONE4 con un format dedicato a un numero chiuso di partecipanti.

La ONE4 Business School è facilmente replicabile nelle aziende che vogliono investire sui propri collaboratori, il capitale umano che genera il loro capitale economico.

ONE4 mette a disposizione dei propri clienti la possibilità di creare una business school interna, mettendo a disposizione il format, il materiale didattico, i propri tutor e il know-how necessario a creare percorsi formativi personalizzati per ogni collaboratore.

POCA TEORIA, MOLTI ESERCIZI E UN COSTANTE CONFRONTO CON ALTRI IMPRENDITORI E MANAGER

GLI INGREDIENTI DELLA ONE4 BUSINESS SCHOOL

La ONE4 Business School **si differenzia** da un master o da un corso che segue “il metodo di studio tradizionale” per il suo **approccio pratico**, perché quello che si impara può subito essere messo in pratica. La ONE4 Business School si caratterizza per:

- 1 **Un incontro con un tutor** durante il quale, con il supporto del Talent Discovery di ONE4, pianificare il proprio percorso formativo, decidere il modulo didattico sul quale concentrarsi. Ogni modulo didattico è dedicato ad una specifica competenza professionale o personale.
- 2 **Una giornata al mese in cui dedicarsi al proprio di modulo didattico**, con aula condivisa, seguendo il metodo didattico della ONE4 Business School, un mix di teoria e pratica, con il supporto di un tutor e momenti di confronto e approfondimento.

Si lavora **sul concreto** e si condividono esperienze, azioni di successo e opportunità di business.



I MODULI DIDATTICI DELLA ONE4 BUSINESS SCHOOL

Sono i tasselli del percorso formativo, dedicati a specifiche competenze personali (soft skill) e professionali, nel loro insieme rappresentano le competenze che ogni imprenditore e manager di successo posseggono.

CRESCITA PERSONALE SVILUPPO DELLA LEADERSHIP

Focus: leadership

COSTRUIRE VALIDE RELAZIONI INTERPERSONALI

Focus: comunicazione interpersonale

TIME MANAGEMENT

Focus: gestione del tempo

MOTIVARE I COLLABORATORI

Focus: gestione dei collaboratori

GESTIRE LO STRESS

Focus: stress management

RICERCA E SELEZIONE DEL PERSONALE

ATTIRARE COLLABORATORI PERFORMANTI E SAPERLI VALORIZZARE

Focus: strategie di selezione e valorizzazione del personale

SELEZIONARE I COLLABORATORI

Focus: tecniche di selezione del personale

INSERIRE E FAR PERFORMARE UN NUOVO COLLABORATORE

Focus: strategie di inserimento dei nuovi collaboratori in azienda

GESTIONE AZIENDALE FARE UNA DELEGA EFFICACE

Focus: gestione delle risorse umane, delega

MANAGEMENT CONTROL

Focus: controllo di gestione

ORGANIZZARE L'IMPRESA

Focus: sistemi e modelli di organizzazione aziendale

FONDAMENTI DELLA GESTIONE DI IMPRESA

Focus: management di impresa

IL RUOLO DEL RESPONSABILE

Focus: organizzazione di un team

INCENTIVARE I COLLABORATORI

Focus: sistemi per raggiungere gli obiettivi

TENERE RIUNIONI EFFICACI

Focus: coordinamento

MARKETING E VENDITE

CAPIRE E ALLENARE LA VENDITA

Focus: tecniche di vendita

GESTIRE UNA RETE COMMERCIALE

Focus: aumentare i volumi di vendita

MARKETING PER LE PMI

Focus: strategia marketing

LA PAROLA AI TUTOR



Cos'è la Business School? Fare formazione? Sì, ma c'è qualcosa in più... Imparare dall'esperienza di altri? Certo, però non solo quello... Difficile rispondere con una frase a questa domanda. È il luogo di incontro tra le competenze acquisite e la realtà della propria impresa. È il tempo meglio investito per crescere, conoscere e confrontarsi. Essere attori e testimoni del miglioramento. È allenare il proprio capitale umano perché si trasformi in capitale economico. Ecco, questo si avvicina un po' di più...

Flavio Cabrini

Il Tutor è la risposta alla domanda: dopo che ho fatto un corso di formazione, come faccio ad applicare i dati? Qui entra in gioco il Tutor, qui è la sua responsabilità. Deve portarti a seguire un processo, deve guidare con azioni organizzate ad applicare la teoria ma soprattutto a superare gli eventuali ostacoli che lo studente può incontrare. Tutto ciò comporta inevitabilmente anche un coinvolgimento emotivo. Ogni successo dello studente che si tocca con mano, diventa in qualche misura anche un successo del tutor.

Donatella Pasquale

Gli imprenditori che operano in Canton Ticino che hanno iniziato il loro percorso formativo nella Business School ONE4, hanno sviluppato competenze che la scuola classica e la formazione universitaria non insegnano: la gestione e motivazione dei collaboratori, la comunicazione, lo sviluppo della leadership, la capacità di vendere e molto altro ancora. La Business School di ONE4 ha offerto l'opportunità di lavorare sullo sviluppo delle proprie soft skill anche a quegli imprenditori che hanno l'abitudine di concentrarsi solo sulla formazione tecnica.

Pamela D'Ambrosio, ONE4 Switzerland



LA PAROLA AI CLIENTI



Non mi ero mai soffermata a valutare se la mia comunicazione fosse efficace o meno. Questo corso mi ha fatto rendere conto che non è così semplice e scontato farsi capire, anzi... Ho compreso che devo imparare ad ascoltare, a fare attenzione a cosa l'altro mi trasmette, a scegliere il momento giusto, a non essere impulsiva, a non essere aggressiva...

Modulo didattico "Costruire valide relazioni interpersonali"

Vorrei essere più brava nella delega perché sono certa che questo sia un ottimo "metodo" per stimolare e incentivare chi ti lavora a fianco. Il dialogo con la mia diretta collaboratrice è migliorato e durante una giornata di formazione lei ha definito il nostro rapporto come "empatico". Questo mi ha fatto emozionare.

Modulo didattico "Fare una delega efficace"

Grazie a questo modulo didattico oggi sono più consapevole di ciò che posso diventare e di ciò che devo e voglio migliorare, ancora più felice del ruolo che ricopro e più motivata a fare quello che faccio. Ho una nuova certezza: fare il responsabile vuol dire essere un punto di riferimento per i propri collaboratori. Grazie ad una delle "8 regole" ho imparato ad ascoltare prima di trarre conclusioni o giudicare e che lavoro di squadra è la mia più grande ricchezza.

Modulo didattico "Il ruolo del responsabile"





info@ONE4.eu | +39 02 89202691

www.ONE4.eu



ONE4 srl

Alzaia Naviglio Pavese 3, 20057 Assago (MI)

Tel. (+39) 02 89.202.691

Azienda certificata EN ISO 9001 : 2015. Autorizzazione a tempo indeterminato per l'esercizio dell'attività di ricerca e selezione n. 0014442 del 05/10/2016. Autorizzazione a tempo indeterminato per l'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione del personale n. 0014437 del 05/10/2016. Iscrizione all'albo degli operatori accreditati per la formazione della Regione Lombardia numero 968 del 20/10/2016.



AZIENDA CERTIFICATA ISO 9001:2015
CERTIFICATO NR. 44 100 16 41 0061